

Produkt Manager (m/w/d) Private Label

LOGOCOS ist ein führendes Markenunternehmen im Bereich Naturkosmetik, das seit über 40 Jahren durch die Leidenschaft für Forschung und Entwicklung wirksamer, sicherer, nachhaltiger und 100 % zertifizierter Kosmetika geprägt wird. Die innovativen Produkte werden in einer eigenen CO2-neutralen Produktionsstätte in der Nähe von Hannover hergestellt und international über alle relevanten Vertriebskanäle erfolgreich vermarktet. Die Marken Logona, SANTE und Heliotrop werden weltweit geschätzt und stehen für Qualität, Nachhaltigkeit, Innovation und das Engagement gegen Tierversuche. Als Teil unseres Selbstverständnisses bei LOGOCOS engagieren wir uns täglich für den Schutz unseres Planeten, um eine schönere und grünere Zukunft zu schaffen.

Um uns bei dieser Mission zu unterstützen, suchen wir, für unsere Expertengesellschaft für das Private Label Geschäft, die bio cosmetics international GmbH mit Sitz in Salzhemmendorf, einen motivierten und kommunikationsstarken **Produkt Manager (m/w/d) Private Label**.

Das erwartet Dich

- Du bist für das eigenständige Management von Neuprodukteinführungen und Relaunches verantwortlich - vom Briefing bis zum Launch in enger Zusammenarbeit mit unseren Handelspartnern
- Du prüfst neue Wachstumschancen und initiierst entsprechende Maßnahmen unter Berücksichtigung der Unternehmensziele
- Du analysierst Kundenpotenzialen und trägst die Verantwortung für die Vorbereitung und Durchführung von Jahresverhandlungen innerhalb deines Verantwortungsbereichs
- Du entwickelst und steuerst neue Produktideen, Marketing- und Absatzkonzepte für Kunden einschließlich Verwendbarkeit, Rezepturen, Qualität, Verpackung und Design verantwortlich
- Du arbeitest eng mit dem Produktmanagement, der Forschung & Entwicklung, dem Controlling und der Logistik zusammen

Das bringst Du mit

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Hochschulstudium mit Spezialisierung im Bereich Marketing & Sales
- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung im Produkt Management, vorzugsweise im Private Label Geschäft sowie idealerweise einschlägige Vertriebs-/Sales Erfahrung mit
- Du besitzt ein allgemeines Verständnis einer Handels- P&L sowie betriebswirtschaftliches Denken und zeichnest dich durch analytisches Denkvermögen aus
- Du verfügst über Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen sowie Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit aktiv Zuzuhören
- Du zeichnest dich durch zielorientiertes Handeln und Belastbarkeit sowie hohe Eigeninitiative und Innovationsgeist aus
- Du bist fit um Umgang mit MS-Office, insbesondere in Excel

Wir bieten Dir

- Eine unbefristete Arbeitsanstellung in einem krisenresistenten, wachsenden Markt mit einem umfassenden Angebot an Sozialleistungen
- Einen hohen persönlichen Gestaltungsspielraum mit der Möglichkeit, viel zu bewegen
- Eine fundierte Einarbeitung, starker Teamgeist und eine offene, kooperative Unternehmenskultur
- Ein dynamisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und flache Hierarchien
- Flexibles Arbeitszeitmodell und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Eine attraktive und wettbewerbsorientierte Vergütung und Benefits sowie 30 Tage Urlaub

Das ist Dein Job? Dann schicke uns Deine Bewerbung per E-Mail im PDF-Format an bewerbung@logocos.de. Bei Rückfragen steht Dir Lauren Fürstenberg aus dem HR-Team unter der Tel.: +495153/ 809236 gerne zur Verfügung.

Wir fördern Chancengleichheit und beurteilen qualifizierte Bewerber*innen unabhängig von Alter, Herkunft, Kultur, Mentalität, Generation, Behinderung, Religion und sexueller Orientierung.