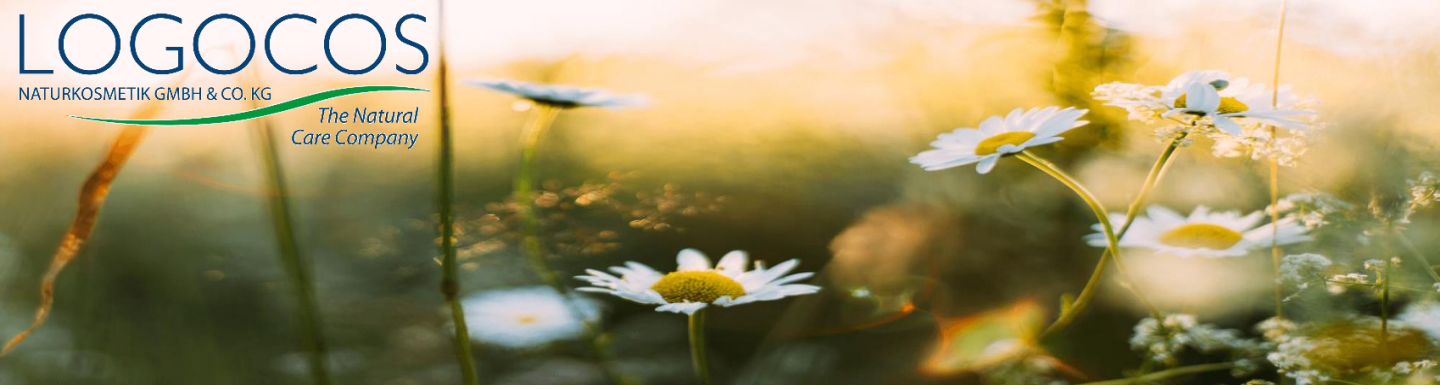

Sales Analyst (m/w/d)

LOGOCOS ist ein führendes Markenunternehmen im Bereich Naturkosmetik, das seit über 40 Jahren durch die Leidenschaft für Forschung und Entwicklung wirksamer, sicherer, nachhaltiger und 100 % zertifizierter Kosmetika geprägt wird. Die innovativen Produkte werden in einer eigenen CO2-neutralen Produktionsstätte in der Nähe von Hannover hergestellt und international über alle relevanten Vertriebskanäle erfolgreich vermarktet. Die Marken Logona, SANTE und Heliotrop werden weltweit geschätzt und stehen für Qualität, Nachhaltigkeit, Innovation und das Engagement gegen Tierversuche.
Als Teil unseres Selbstverständnisses bei LOGOCOS engagieren wir uns täglich für den Schutz unseres Planeten, um eine schönere und grünere Zukunft zu schaffen.

Zur Unterstützung dieser Mission suchen wir derzeit einen analytischen und begeisterungsfähigen **Sales Analyst (m/w/d)** für unseren Unternehmenssitz in Düsseldorf der uns ab sofort zur Seite steht.

Das erwartet Dich

- Steuerung des vertriebsinternen Planungsprozesses in Zusammenarbeit mit dem Key Account Management
- Erstellung präziser Prognosen für Umsatz- und Mengenplanung auf Kundenbasis
- Überwachung relevanter KPIs zur Sicherstellung der Planungsgenauigkeit
- Erstellung von Dashboards mithilfe von Power BI sowie Analyse von Verkaufsdaten und Marktinformationen zur Identifizierung von Chancen & Risiken
- Überwachung der WKZ-Budgets und Umsetzung von S&OP-Entscheidungen
- Analyse und Steuerung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten durch enge Kooperation mit dem Marketing

Das bringst Du mit

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb, Controlling oder Supply Chain oder alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung in diesem Bereich
- Erste relevante Berufserfahrung in der Vertriebsplanung oder -analyse
- Fundierte Kenntnisse in der Anwendung von Excel und Power BI
- Ausgeprägte analytische und strategische Denkweise sowie eine hohe Zahlenaffinität
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit

Wir bieten Dir

- Eine unbefristete Arbeitsanstellung in einem krisenresistenten, wachsenden Markt mit einem umfassenden Angebot an Sozialleistungen
- Einen modernen Arbeitsplatz in unserem Büro im Medienhafen Alto in Düsseldorf
- Einen hohen persönlichen Gestaltungsspielraum mit der Möglichkeit, viel zu bewegen
- Eine fundierte Einarbeitung, starker Teamgeist und eine offene, kooperative Unternehmenskultur
- Ein dynamisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und flache Hierarchien
- Flexibles Arbeitszeitmodell und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Eine attraktive und wettbewerbsorientierte Vergütung und Benefits sowie 30 Tage Urlaub

Das ist Dein Job? Dann schicke uns Deine Bewerbung per E-Mail im PDF-Format an bewerbung@logocos.de. Bei Rückfragen steht Dir Lauren Fürstenberg aus dem HR-Team unter der Tel.: +495153/ 809236 gerne zur Verfügung.

Wir fördern Chancengleichheit und beurteilen qualifizierte Bewerber*innen unabhängig von Alter, Herkunft, Kultur, Mentalität, Generation, Behinderung, Religion und sexueller Orientierung.