



Bezirksleiter (m/w/d) im Außendienst Großraum Berlin

LOGOCOS ist ein führendes Markenunternehmen im Bereich Naturkosmetik, das seit über 40 Jahren durch die Leidenschaft für Forschung und Entwicklung wirksamer, sicherer, nachhaltiger und 100 % zertifizierter Kosmetika geprägt wird. Die innovativen Produkte werden in einer eigenen CO2-neutralen Produktionsstätte in der Nähe von Hannover hergestellt und international über alle relevanten Vertriebskanäle erfolgreich vermarktet. Die Marken Logona, SANTE und Heliotrop werden weltweit geschätzt und stehen für Qualität, Nachhaltigkeit, Innovation und das Engagement gegen Tierversuche.

Als Teil unseres Selbstverständnisses bei LOGOCOS engagieren wir uns täglich für den Schutz unseres Planeten, um eine schönere und grünere Zukunft zu schaffen.

Zur Unterstützung dieser Mission suchen wir derzeit einen kommunikationsstarken und vertriebsorientierten **Bezirksleiter (m/w/d) Außendienst** für den Großraum Berlin der uns ab sofort zur Seite steht.

Das erwartet Dich

- Du übernimmst die eigenverantwortliche Betreuung und den gezielten Ausbau unserer Handelspartner im Bio-Fachhandel, Reformhaus und ausgewählten LEH durch kompetente Beratung
- Du akquirierst Neukunden, um unser Geschäft weiter auszubauen und neue Partnerschaften zu schließen
- Du koordinierst und führst Point-of-Sale-Maßnahmen durch und stehst dem POS-Personal beratend zur Seite
- Du organisierst und leitest Produktvorstellungen und Schulungen für das Verkaufspersonal, sodass sie bestens über unsere Produkte informiert sind und diese effektiv verkaufen können
- Du trägst Verantwortung für das Verkaufs- und Umsatzbudgets im entsprechenden Gebiet und arbeitest eng mit unserem Vertrieb Innendienst zusammen, um unsere Vertriebsstrategie erfolgreich umzusetzen
- Du nimmst an Messen und Schulungen teil, um unser Unternehmen zu repräsentieren

Das bringst Du mit

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb von Konsumgütern, vorzugsweise im Bereich Kosmetik
- Idealerweise besitzt Du Kenntnisse in der Naturkosmetik- und Reformhausbranche
- Deine Stärken liegen in einer ausgeprägten Kunden- und Vertriebsorientierung sowie in Kundenkommunikation
- Du begeisterst dich für Naturkosmetik und versteht die Bedürfnisse unserer Zielgruppe
- Dich zeichnen eine selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie hohe Eigenmotivation aus
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und bist reisebereit innerhalb der genannten Region inkl. regelmäßiger Übernachtungen

Wir bieten Dir

- Eine unbefristete Arbeitsanstellung in einem krisenresistenten, wachsenden Markt mit einem umfassenden Angebot an Sozialleistungen
- Einen hohen persönlichen Gestaltungsspielraum mit der Möglichkeit, viel zu bewegen
- Eine fundierte Einarbeitung, starker Teamgeist und eine offene, kooperative Unternehmenskultur
- Ein dynamisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und flache Hierarchien
- Flexibles Arbeitszeitmodell und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Eine attraktive und wettbewerbsorientierte Vergütung und Benefits sowie 30 Tage Urlaub

Das ist Dein Job? Dann schicke uns Deine Bewerbung per E-Mail im PDF-Format an bewerbung@logocos.de. Bei Rückfragen steht Dir Lauren Fürstenberg aus dem HR-Team unter der Tel.: +495153/809236 gerne zur Verfügung.

Wir fördern Chancengleichheit und beurteilen qualifizierte Bewerber*innen unabhängig von Alter, Herkunft, Kultur, Mentalität, Generation, Behinderung, Religion und sexueller Orientierung.